

Africa

DECALOGO DE LA ETIQUETA EN EL *Safari*

POR EBER GOMEZ BERRADE

Las normas no escritas, gestos y detalles caballerescos que aportan para una feliz convivencia en una cacería en Africa.

El safari de caza mayor es una actividad social y deportiva, regida por las reglas de cortesía habituales en cualquier actividad humana. Sin embargo, hay algunas normas no escritas, gestos y detalles caballerescos que hacen que cualquier cacería, más allá de su éxito final, se transforme en una experiencia enriquecedora para todos los integrantes del safari,



desde el cliente hasta el cazador profesional y el personal de campamento. Lo que sigue es un breve decálogo de consideraciones de comportamiento, que –como indica el significado de la palabra “cortesía”– no hace más que demostrar que se manifiesta atención, respeto o afecto por sus semejantes.



1. Reglas de seguridad del campamento

Existe un viejo dicho atribuido al general ateniense Alcibiades que reza: "Donde fueres haz lo que vieres". En lo que se refiere a las reglas de seguridad de un campamento de caza mayor, ya sea tanto en África como en La Pampa o Kamchatka, lo importante es adecuarse a las normas de seguridad que allí se establecen. En líneas generales, el cazador que accede a un safari africano ya tiene una vasta experiencia en su propio país. Esto significa que ha aprendido y aplicado algunas reglas básicas en todo lo que al uso de las armas se refiere. Sin embargo, como aquello de "cada maestrillo con su librillo", es aconsejable en estos casos seguir las instrucciones o recomendaciones del cazador profesional sobre la materia. Para eso, la etiqueta del cazador considerado exige que no sólo se respeten las normas mínimas de seguridad —como la de no llevar bala en la recámara en el campamento o en el vehículo, ni apuntar a nadie aun con el arma descargada, etc.—, sino también considerar algunas otras cuestiones pensando en terceros. Por ejemplo, es un buen detalle mantener el cerrojo abierto ni bien se ingresa al campamento. De esa forma, no solo el cazador sino todos los que estén alrededor sabrán, indiscutiblemente, que el arma se halla desactivada y no representa un riesgo potencial. En segundo lugar, es un buen gesto de cortesía llevar desmontado el disparador del fusil —aunque esté sin bala en recámara— mientras el rifle se encuentre en el soporte del vehículo, por una razón similar a la anterior: evitará la preocupación de terceros al desconocer si hay o no bala en recámara.

Si llegase a viajar en el asiento del acompañante dentro de la cabina del vehículo, coloque siempre la boca del cañón apuntando hacia abajo aunque el fusil esté descargado. Es un detalle de consideración para con el rastreador o la persona que vaya parada detrás en la caja, que le evitará el stress de ver cómo el cañón le apunta a su cabeza, aunque sepa que el arma está vacía. Otro detalle de buenos modales es ser cuidadoso con el arma que alquila. Si bien es la que estará usando y le caben las generales de la ley para el uso de cualquier fusil, recuerde que casi siempre los rifles de alquiler son propiedad del cazador profesional, para quien constituyen herramientas de trabajo. Por lo tanto, ofrecer limpiarlo o mostrarse atento al cuidado del mismo será otro gesto muy apreciado y agradecido por el profesional.

"...que el cliente esté a la altura de la circunstancias es fundamental a la hora de ver su trabajo coronado con el éxito".

Como última consideración de este apartado, sugiero que le haga caso al guía en todo lo que respecta a temas de seguridad, ya que esa materia es de total y exclusiva responsabilidad de ese profesional, y muy especialmente si se encuentra en un campamento de caza peligrosa.

2. Mentalidad del personal del campamento

Muchas veces la cultura de los habitantes de África se diferencia bastante de la nuestra, y muchas otras las de ellos mismos también se diferencian entre sí. Esto puede llamar la atención, en especial a quienes pisan por primera vez el continente. Allí se encontrarán con nativos de raza negra muy serviciales, de trato cortés y profundas creencias religiosas. Exactamente igual que los nativos de raza blanca. Los primeros, podrán rezar a sus antepasados cada noche pidiendo que el cazador logre obtener el trofeo buscado, ya que eso representa una gran alegría para ellos, mejores propinas al final del safari y proteínas aseguradas para su aldea. Los blancos, en cambio, podrán dar gracias por los alimentos recibidos ante cada comida, o no realizar ninguna actividad con armas los domingos, especialmente si practican la fe protestante, y en especial aquellos de ascendencia boer que suelen ser miembros de la Iglesia Reformada Holandesa. En cada caso, la comprensión es la mejor actitud para demostrar el debido respeto a sus creencias.

3. Estado físico y condiciones de tiro mínimas indispensables

En estas páginas ya hemos hablado de la importancia de tener un estado físico adecuado y de contar también con habilidades de tiro afines a las exigencias de la cacería. En ambos casos, hice hincapié en las ventajas que estar preparado en todo sentido ofrece al propio cazador. Desde el punto de vista del profesional e incluso de los asistentes, que el cliente esté a la altura de la circunstancias es fundamental a la hora de



ver su trabajo coronado con el éxito. Seguir las huellas de cualquier animal en el bush, ya sea de planicie o de caza peligrosa, es una tarea demandante tanto física como mentalmente. En estos casos, el cliente cuenta con una ventaja que es la ansiedad y la excitación por estar detrás de su pieza. El personal de safari, por su parte, cuenta con la familiaridad y el entrenamiento que le otorga su diaria actividad. Sin embargo, todos se enfrentan —más tarde o más temprano— a los rigores del cansancio. Ayuda mucho al espíritu de equipo comprobar que el cazador está en poder de un estado físico adecuado, que le permite alcanzar la meta aunque sea con esfuerzo. Naturalmente, a la hora del disparo también ayuda mucho que demuestre sus condiciones como tirador. Con esto no quiero decir que no pueda fallar. Eso, en definitiva, no es lo importante. La clave en estos casos es estar a la altura de la cacería, no solo para el obvio beneficio propio, sino también como una forma de valorar y respetar el arduo trabajo del resto del equipo del safari.

4. Puntualidad

Un safari cuenta con reglas más o menos establecidas al inicio del mismo. Algunas de ellas tienen que ver con los tiempos para determinadas actividades. En general, el toque de diana se hace antes del amanecer. Hay un horario fijo para el desayuno y para el comienzo en sí de la jornada de caza. Naturalmente, como es su safari y, consecuentemente, sus vacaciones, el cazador deberá estar de acuerdo con el cronograma establecido, pero una vez acordado tendrá que ser respetado. Recuerde que si el desayuno está pautado para las 5 de la mañana, el personal de cocina deberá estar al pie del cañón a las 4. Lo mismo ocurre con el personal de campo, conductor, rastreadores, guardaparques y el propio profesional, quienes estarán listos a la hora señalada para la partida. Todo se halla perfectamente ordenado en un campamento de safari, por lo que también es un gesto de cortesía respetar sus horarios en la medida que esto sea posible.



5. Regateo

La industria de safaris en África deja actualmente poco lugar a la improvisación. Todo está perfectamente organizado desde el primer momento, abarcando la gestión de los permisos de caza, la asignación del personal del campamento, los guardaparques que actuarán como rangers en las áreas de cacería, la logística y administración, etc. Esto hace, por otra parte, que poco sea lo que se pueda regatear u obtener del operador que ya no esté especificado en las condiciones de contratación. Si tiene que negociar algo, hágalo antes con la persona a cargo expresándole sus requerimientos. Pero también recuerde que el tratar de regatear con el guía para obtener alguna ventaja extra —como disminución de precios, posibilidad de cazar especies no establecidas en los permisos o, simplemente, lograr una prerrogativa en cualquier otra circunstancia en detrimento del propio profesional o de la empresa outfitter—, no solo no tendrá resultados positivos sino que dejará al cazador mal parado a los ojos de un equipo que trabaja duro para alcanzar un safari exitoso.

6. Respeto y cortesía

Las reglas normales de cortesía y civilidad se aplican en cualquier campamento de cacería, al igual que en cualquier otra circunstancia. No hay mucho que ahondar sobre este particular. En lo personal, jamás he tenido ningún problema con cazadores en este respecto. Al contrario, la relación que se forja entre clientes y el equipo de asistentes es admirable. Tal vez sea por nuestra cálida cultura latina o quizá por el alto nivel educativo con el que contamos. De cualquier forma, al final del safari, las despedidas siempre son emotivas y afectuosas. Sí he visto tratar como simples sirvientes al personal de color por parte de algunos cazadores extranjeros, algo que a estas alturas ha quedado afortunadamente fuera de lugar del continente africano.

"...es un buen gesto de cortesía llevar desmontado el disparador del fusil — aunque esté sin bala en recámara— mientras el rifle se encuentre en el soporte del vehículo".



- Carabina Magtech mod. 7022 cal. 22 LR semiauto. u\$s 350
- Carabinas Marlin cal. 22 LR dde. u\$s 400
- Carabina Zastava Cal. 22 Mag. c/2 cargadores u\$s 650
- Carabina Rossi Río Grande Cal. 30/30 Pav. u\$s 690 Inox. u\$s 750

Fusiles Marlin Cal. 270 / 308 / 30-06 Desde \$5400

Combo Rossi Monotiro, culata madera, cal. 12 y cal. 308 \$ 2500

Nueva Bersa Cal. 9 mm Polímero \$ 2780

Fusiles CZ Cal. 22 LR/22Mag./223/270/308/30-06/7mm. y 300. (Modelos standard y de lujo) Consultar.

- Pistolas Glock y Bersa todos los modelos CONSULTAR
- Pistola CZ Cal. 9mm Mod. Duty, (Nuevo Mod.), Polímero u\$s 1050
- Revólveres Taurus .38 y .357 ddn. CONSULTAR

Escopeta Yildiz Cal. 12 Superp. 5 Chokes \$ 5990

Usados

- Carabina Voere Cal. 22 semiauto \$ 1900
- Escopeta Zafer superpuesta polichokes \$ 4990
- Escopeta Hércules Cal. 16 yodapuesta \$ 2900
- Escopeta Franchi Superp. Cal. 12 (Nueva) CONSULTAR
- Escopeta Simpson & Suhl superp. cal. 12/70 (Joye) u\$s 1900
- Revólver Taurus Cal. 38 "4 Paxon con banda y alza \$ 1900
- Revólver Colt Cal. 32 LR \$ 1590
- Revólver Taurus Cal. 38 2" Ultralight \$ 1900
- Revólver Smith & Wesson Cal. 357 Mod.686 cañón 8 3/8 u\$s 1400
- Pistola Smith & Wesson cal. 9mm Mod. 910 \$ 4600
- Pistola Taurus Cal. 9mm Mod. 609 \$ 2690

PESCA Y CAMPING 6 PAGOS CON TARJETA SIN RECARGO

Cartuchos todas las marcas. Consultar precio por cajón cerrado.

NAUTICA MERCURY Distribuidor oficial MERCURY / SUZUKI Motor Mercury 15 HP 0 km

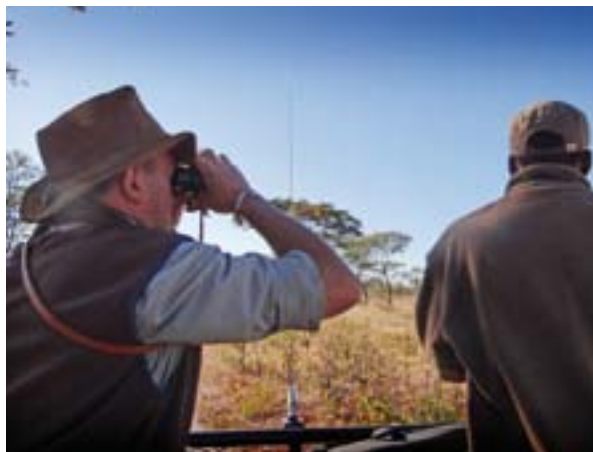
CANAS Y REELS POR PAGO EN EFECTIVO LE HACEMOS EL 15 % DE DESCUENTO

ENVIOS AL INTERIOR DEL PAIS.

• CAZA • PESCA • NAUTICA • CAMPING • TRAMITES RENAR
CALLE 75 (F. GONZALEZ) 1982 - FTE. EST. SAN MARTIN - TEL/FAX 4753-4713

7 Paciencia

La paciencia es —sin dudas— una de las principales virtudes con las que debe contar un cazador. Esto queda clarísimo, pero debe tenerse más en cuenta aún si luego de cuatro días de estar recorriendo kilómetros a pie en busca de algún esquivo trofeo, no se ha podido dar con él y sólo se han disparado los tiros para regular el rifle. Las situaciones pueden ser más que variadas: sólo se ven huellas de los animales buscados en el área, no se encuentra el trofeo que uno ansía en particular, se han perdido las oportunidades de cazarlo al acercarse, los animales han abandonado el área de caza y muchas circunstancias por el estilo. En cualquiera de estos casos, solo cabe analizar el tema junto al profesional, buscar nuevas estrategias y ser paciente. Pero además de estas tres condiciones, como detalle de



se inicia la cacería en cualquier parte del mundo. Es naturalmente muy deprimente darse cuenta, ya en el lugar, que las medidas de trofeo que uno desea no existen allí. La solución es, obviamente, averiguar con anterioridad los niveles promedios de los trofeos representativos en esa región.

“...he visto tratar como simples sirvientes al personal de color por parte de algunos cazadores extranjeros, algo que a estas alturas ha quedado afortunadamente fuera de lugar...”

Con esa finalidad puede recabar información en los libros de récords existentes, preguntarle a algún amigo que haya cazado en esa área recientemente, o hablar con su cazador profesional sobre las expectativas que tiene y conocer cuál es su opinión al respecto. Esta información,

cortesía sugiero que le haga saber a su guía que comprende cabalmente la situación y que, como buen cazador, no se desesperará si el resultado no es el buscado. Este gesto de caballerosidad será muy apreciado por el profesional, quien —estoy seguro— hará todo el esfuerzo posible para que usted cace lo que está buscando. Como dicen los ingleses, él hará la “milla extra” para que así suceda, pero con la confianza de que están entre caballeros que entienden y comparten uno de los pilares fundamentales de la deportividad de esta actividad: la incerteza de la caza.

8 Expectativas racionales

No me refiero aquí a la teoría económica de este mismo nombre, sino a la actitud que debería tener el cazador a la hora de buscar los distintos trofeos en su safari. Expectativas racionales y razonables deberían ser las que se tienen cuando



Expectativas racionales y razonables deberían ser las que se tienen cuando se inicia la cacería en cualquier parte del mundo.

si es conocida de antemano, evitará desilusiones al cliente y presiones extras al profesional que puedan opacar la magnífica experiencia que un safari africano representa.

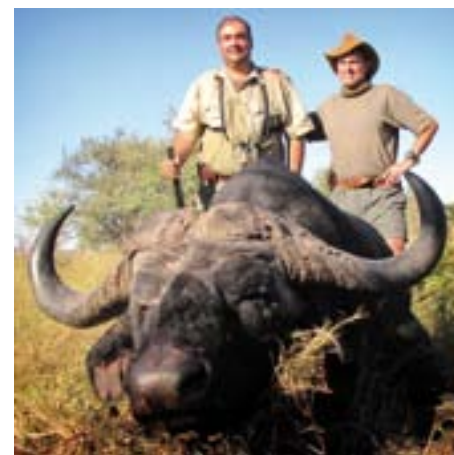
9 Comunicación con el cazador profesional

La comunicación es fundamental para garantizar el éxito de un safari. La que se establezca con el guía debe ser fluida desde mucho antes de que comience la cacería. Ya sea por correo electrónico o personalmente, pregúntele y asesórese sobre todo lo que considere necesario: alojamiento, comodidades, tipo de geografía, forma de cazar, calidad de trofeos esperados, y todo lo que se le ocurra. De la misma manera, una vez iniciado el safari, mantenga la comunicación con él y participe en las decisiones, estrategias y planes de acción que deberán tomar en conjunto. La confianza con su guía le permitirá tal vez señalarle a él cosas que deberían mejorar o perfeccionar en la operación, así como también expresarle aquello en lo que concuerda o le parece bien. Este ida y vuelta ayudará mucho al profesional en su trabajo, con las naturales consecuencias en el éxito final de la cacería.

“... si bien las propinas son absolutamente voluntarias, existe siempre un rango en el que se mueven los valores del dinero a otorgar al personal”.

10. Propinas justas

No hace mucho hablamos también sobre las maneras posibles de estimar una propina correcta para el personal del safari. Algo que en estos días, si bien es voluntario, constituye también una regla no escrita de uso común en los safaris internacionales. En este caso quisiera señalar que una norma de etiqueta importante en el campamento, es aceptar las sugerencias del cazador profesional al respecto. Con esto quiero decir que si bien las propinas son absolutamente voluntarias, existe siempre un rango en el que se mueven los valores del dinero a otorgar al personal. Por esa razón, trate de ajustarse a los usos y costumbres en este sentido. Una propina inferior a la media puede ser tomada como una muestra de disconformidad por parte del cliente, algo que no está mal si realmente existiera esa disconformidad en el servicio o en la atención. Pero también un exceso en los valores de la propina puede traer aparejados problemas para el guía profesional o la empresa outfitter, en especial cuando se trata del personal nativo. Para ilustrar una situación de este estilo, me permito contar el caso de un rastreador que al día siguiente que se fuera el cliente del campamento, vino a pedir los 250 dólares que le faltaban de su propina. Al preguntarle de qué estaba hablando, ya que el dinero había sido entregado en mano, contestó que el cliente le había dejado 100 dólares (que era el monto usual para gratificaciones en aquel lugar), pero que otro cliente le había dejado 350 dólares al otro rastreador del equipo por un período similar de safari. Lo que no entendía el rastreador era que las propinas son un regalo voluntario, y no un derecho adquirido. Explicado el tema, se solucionó su humor y no pasó a mayores. Pero lo que el cliente nunca supo fue que generó una situación de tensión gracias a su excesiva generosidad. **VS.**



**Namibia - Zambia - Botswana - CAR
Mozambique - Tanzania - Camerún**



**Cace conmigo al viejo estilo Africano.
Safaris a pie, en completa libertad
¡Viva una Cacería de Verdad!**

*Eber Gómez Berrade
Cazador Profesional*

EXECUTIVE SAFARI CONSULTANTS

• BIG GAME HUNTING •

Tel/Fax: (11)4304-4979 / Cel: (11.15)4989-2860
www.executive-safari.com / info@executive-safari.com

**Operaciones en Argentina,
Camboya y Nueva Zelanda**